

Dejonghe Techniek verhoogt scheidingsrendement bij Agristo

Instaan voor een vlekkeloos onderhoud kan vaak het startpunt van een intensere en langdurige samenwerking zijn. De relatie tussen Agristo en Dejonghe Techniek is daar een goed voorbeeld van. De fabrikant van diepgevroren aardappelspecialiteiten schonk het service- en productiebedrijf uit Staden intussen al het vertrouwen om vijf decaners te plaatsen. Intussen investeert zaakvoerder Kristof Dejonghe in de verdere uitbouw van zijn onderneming, onder meer met betere mogelijkheden op vlak van stockage. DOOR BART VANCAUWENBERGHE FOTO'S DEJONGHE TECHNIEK

In de productie- en waterzuiveringsprocessen is het correct en adequaat scheiden van stoffen erg belangrijk voor Agristo. De onderneming, met hoofdzetel in Harelbeke, beschikt daarvoor over verschillende machines voor het scheiden van bepaalde grondstoffen, maar merkte dat de leverancier van die toestellen niet de gewenste service op het vlak van onderhoud en herstellingen kon bieden. Daarom namen de technisch verantwoordelijken vier jaar geleden contact op met Kristof Dejonghe, van het gelijknamige bedrijf uit Staden.

“Wij hebben er geen enkel probleem mee om onderhoudswerken uit te voeren op machines die we niet zelf geleverd hebben”, verduidelijkt de zaakvoerder. “Daarom gingen we graag op de vraag van Agristo in. Blijkbaar viel onze aanpak in goede aarde, want circa twee jaar geleden informeerde het bedrijf bij ons naar de mogelijkheden om een decanter op de waterzuiveringsinstallatie te plaatsen. Ze zagen dit als een goede test op vlak van rendement, voor een in principe iets minder kritisch aspect van hun bedrijfsvoering. De resultaten van de machine vielen evenwel dermate goed mee dat we voor dit toonaangevend bedrijf inmiddels al vijf dergelijke Polat-decaners mochten leveren. Op de waterzuiveringsinstallatie van de sites in Harelbeke en Wielsbeke is telkens een machine geplaatst om het slib van de waterzuiveringsinstallatie te scheiden. In het Nederlandse Tilburg zijn drie decaners ingeschakeld in het productieproces. Deze investeringen zijn een bewijs van de inspanningen die Agristo zich getroost om alle processen te optimaliseren en overal een zo hoog mogelijk (scheidings)rendement te halen.”

Polat-decaners

Op een relatief korte tijdspanne ontwikkelde het West-Vlaamse bedrijf zich tot een gewaardeerde speler in de wereld van de scheidingstechnieken door middel van decaners. Zo is Dejonghe Techniek een tijdje geleden begonnen met de exclusieve distributie van Polat-decaners voor België, Nederland, Luxemburg, Duitsland en Frankrijk.

“Het zijn hoogwaardige machines, die we helemaal aan de wensen van de klant kunnen aanpassen. Zo plooiën we ons graag dubbel om nieuwe onderdelen te vervaardigen die helpen om een maximaal rendement uit elke machine te krijgen. Er wordt wel eens vergeten dat decanteercentrifuges van kapitaal belang zijn om enerzijds de water-

fractie uit industrieel afval te verwijderen, en anderzijds om het slib te scheiden dat wordt geproduceerd in afvalwaterinstallaties. Ze zorgen ervoor dat zowel het gewicht als het volume van het gedroogd slib gevoelig lager ligt, wat onze klanten toelaat om de lozings- en transportkosten van dergelijke fracties tot het minimum te beperken. De combinatie van de prestatiegerichte conventionele onderdelen en het vernieuwende ontwerp van de S-serie decanteercentrifuges van Polat, maakt het mogelijk om gedroogd slib te produceren tegen de laagste kost. Dankzij talrijke technologische vernieuwingen kan de energiekost wat dalen, net als de emissie van CO₂.”

Kristof Dejonghe durft te stellen dat het rendement van de huidige decanteercentrifuges tot 30% hoger ligt in vergelijking met gelijkaardige toestellen van de vorige generatie. “Alles begint bij een goed doordacht, modulair en compact design. Voor de productie van alle kritische onderdelen werkt de fabrikant uitsluitend met corrosiebestendige en duurzame materialen.”

Intussen blijven ze bij Dejonghe Techniek



Dejonghe Techniek past decaners helemaal aan de wensen van de klant aan.

Het bedrijf bouwt ook decanters in zeecontainers met polymeerunits en toebehoren.

ook het onderhoud uitvoeren op machines die niet door hen worden geleverd. "Op die manier kunnen we ervoor zorgen dat die toestellen zo lang mogelijk operationeel blijven en onze klant zich niet meteen nieuwe investeringen moet getroosten. Concreet vervangen we alle slijtbare onderdelen, maar we behartigen eveneens het uitbalanceren en oplassen van vijzels en trommels. Hiervoor gebruiken we technieken als autogeen poederspuiten en hard lassen. Een ruim, modern machinepark laat ons toe om die werken heel precies uit te voeren."

Uitbreiding

De grote voorraad is een andere troefkaart die het bedrijf graag uitspeelt. "We beschikken al over twee loods. Na de zomer kunnen we ook gebruikmaken van een derde loods, waardoor we onze opslagcapaciteit en werkplaats met 1000 m² kunnen uitbreiden tot 2400 m²."

Bovendien investeerde het bedrijf recent nog in een nieuwe paternosterkast, waardoor het over twee geautomatiseerde magazijnen beschikt. "Die paternosterkast omvat onder meer onderdelen voor decanters van alle merken waar we onderhoud op doen. Het gaat daarbij om pomponderdelen, mechanical seals, dichtingen, lagers, enzovoort. We houden zowel wormpompen (tot 50 m³/u),



mixers als versnijders op voorraad, waardoor we heel snel kunnen inspelen op dringende vragen van onze klanten. Door een recent afgesloten partnership met Endress+Hauser kunnen we ook debietmeters voor afvalwater van DN25 tot DN200 uit voorraad aanbieden. Als gespecialiseerd constructiebedrijf assembleren we ook schroeven tot vijzels op maat, uitgerust met een ertalonslijtplateau. Bovendien bouwen we decanters in zeecontainers met polymeerunits en toebehoren. Zo plaatsten we er in 2018 twee in Duitsland en één in Nederland, telkens volgens het plug-and-playprincipe."

Inzetten op service

De samenwerking tussen Agristo en Dejonghe Techniek bewijst hoezeer de onderneeming uit Staden inzet op een onberispelijke dienstverlening. "Alles gebeurt vanzelfsprekend in nauw overleg met de klant. Het is onze ambitie uit te groeien tot een partner die bekend staat voor zijn betrouwbaarheid en correctheid. Onder meer via mond-tot-mondreclame en deelnames aan vakbeurzen, zoals Aquarama, willen we ons marktpotentieel de komende jaren voort uitbreiden."

• www.dejonghe-techniek.be



Eigen fabricaat

Acht jaar geleden richtte Kristof Dejonghe zijn firma op als een constructiebedrijf. "Inmiddels zijn we voor klanten in de industrie vooral toegespitst op onze service en het leveren van decanters. Voor de agrarische sector gaan we nog een stapje verder, daar verzorgen we totaalprojecten volledig in eigen beheer. We staan er onder meer in voor de piping, de pompen, de automatisering van de decanters en de montage."